

Agent Commercial

Description

Sous l'autorité de son supérieur hiérarchique, l'agent commercial intervient en étroite collaboration avec la Responsable Commerciale de ELAN CONSORTIUM.

Responsabilités

- Sous l'autorité de son supérieur hiérarchique: Vous serez responsable de :
- Prospecter de nouveaux clients (ACE, APE) et développer le portefeuille.
 - Identifier les besoins des clients et proposer des produits adaptés.
 - Négocier les contrats et les finaliser.
 - Assurer un suivi régulier des clients (ACE, APE) pour garantir leur satisfaction.
 - Participer à des événements et salons professionnels pour promouvoir nos produits/services.
 - Collaborer avec les équipes internes (marketing) pour optimiser les offres.

Qualifications

- **Formation**
- Être titulaire d'une Licence (BAC+3) en Gestion Commerciale, Communication d'entreprise, Gestion du Marketing et Action publicitaire ou tout autre diplôme équivalent.
- **Expériences Professionnelles**
- Le ou les candidates doit cumuler au moins une (01) année d'expériences en tant que commercial(e) dans une institution bancaire de préférence.
- **Compétences requises**
- Avoir un sens élevé de la ponctualité,
- Être rigoureux,
- Avoir un sens des priorités,
- Être discret,
- Être apte à travailler sous pression avec efficience et efficacité,
- Être pragmatique et avoir une culture du résultat,
- Avoir une bonne probité morale et rechercher la qualité,
- Disposer de qualités avérées d'organisation, de méthode, d'anticipation, d'analyse et de discernement.
- **Qualités requises**
- Capacités rédactionnelles,
- Grande rigueur dans l'organisation, gestion efficace du temps, esprit d'initiative et de créativité.

Organisme employeur
ELAN CONSORTIUM

Type de poste
Temps plein

Secteur
Relation clientele

Lieu du poste
Cotonou, Quartier Menontin, 2 ieme étage de l'Immeuble OKE ADJALALA, Voix pavé de canal audit, Bénin

Horaires
Lundi – Vendredi: 8h – 18h
Samedi: 9h – 13h
Dimanche: Fermé

Date de publication
25 août 2025

Valide jusqu'au
15.09.2025